

一步先の‘つながり’『Covect』

<!-- Connect different vector -->

/* プロジェクトの使命 */

- ① 孤独を無くす。
- ② コロナ禍で停滞したビジネス, 趣味, 慈善活動などの社会活動を人や組織を繋げることで加速させる。



/* 提供するサービス */

- ・コネクティングアプリ ‘Covect’
- ・データ収集用ウェアラブル端末 (既製品) のリース
- ・Covectウェアラブル端末の提供

Covectがインストールされたスマホやウェアラブル端末等から個人の行動データ, バイタルデータ等を収集し, それをAIが処理する。この結果から得られるその人の「個性」を基に, 人と企業, 団体, 行政などを結び付ける。



/* 市場と競合 */

ビジネスや個人間のマッチングアプリなど, 競合は多数存在する。Covectは行動データとバイタルデータに踏み込んで, 個人の「個性」を深く分析する点で競合サービスと異なる。また, その分析範囲の広さ故に支援活動を行いたい行政や慈善団体等にもアプローチが可能な点でも競合サービスと異なる。

/* 事業展開 */

アプリ・システム制作

アプリ制作時に, 宣伝としてアプリ開発の様子をSNS等で発信する。また, クラウドファンディングで出資して下さった方々にはモニターとしてCovectウェアラブル端末開発までプレミアムプラン(月額2000円)を無料で使用してもらう。

アプリ・システム展開

アプリは基本無料。プレミアムプランをサブスクリプション形式で販売する。初めは, 利用者と個人のデータを増やす必要があるのでダウンロードから3ヶ月間はプレミアムプラン無料使用期間を設ける。

Covectウェアラブル端末の開発

Covectアプリで得た利益でCovectウェアラブル端末の開発, 製作, 提供を行う。このCovectウェアラブル端末によりCovectがインストールされたスマホや既製品のウェアラブル端末よりも高い精度の行動データとバイタルデータを得ることができ, より深いアプローチが可能となる。

/* 初年度収支試算 */

項目	金額(千円)
収入	
その他収入 (クラウドファンディング含む)	1200
サブスクリプション収入	300
合計収入	1500
支出	
開発コスト	600
マーケティングコスト	400
インフラコスト(サーバー代)	200
顧客サポートコスト	100
その他固定経費	50
合計経費	1350
利益	150